

Die **digitale Transformation** ist derzeit eines der wichtigsten Themen für Wirtschaft und Gesellschaft. Wir von United Planet beschäftigen uns schon **seit 1998** mit der Digitalisierung – lange bevor viele andere Unternehmen die Relevanz dieser Thematik erkannt haben. Dieser **Vorreitergeist** und die **Leidenschaft für den Fortschritt** sind bis heute ein fester Bestandteil unserer Unternehmenskultur.

Unser Erfolg ist das Ergebnis der offenen und **inspirierenden Zusammenarbeit** unserer Mitarbeiter/innen. Mit unseren innovativen Produkten **fördern wir Teamwork und lebendigen Wissensaustausch**. Diese Werte leben wir selbst Tag für Tag. Um in dem stark wachsenden Markt noch erfolgreicher zu werden, suchen wir aktuell für den Standort Freiburg einen

## Head of Sales (m/w/d)

### Deine Aufgaben + Deine Herausforderungen

- Du übernimmst Verantwortung für die disziplinarische, personelle und fachlich-organisatorische Führung des Sales Team von aktuell 7 Mitarbeitern
- Du arbeitest daran, die bestehenden Prozesse zu optimieren, Strategien für die Marktdurchdringung zu entwickeln und umzusetzen
- Du koordinierst die abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit Marketing, Partnermanagement, Pre-Sales und Consulting
- Du verfolgst und entwickelst die KPIs im Vertrieb weiter und nutzt diese für die zielgerichtete Steuerung des Vertriebsteams
- Du repräsentierst United Planet nach außen gegenüber Kunden

### Deine Qualifikation + Dein Profil

- Abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare Ausbildung
- 3-4 Jahre Führungserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Softwareprodukte
- Analytische Fähigkeiten sowie strategische Vorgehensweise
- Sicheres Auftreten und Freude am Kontakt mit Menschen
- Ausgeprägte Präsentationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Strukturierte und zielführende Arbeitsweise
- Optimale Balance zwischen Eigenverantwortlichkeit und Teamorientierung
- Begeisterung für Reisetätigkeit (nach Bedarf, 1 bis 2 Tage die Woche)

### Deine Vorteile + Deine Zusatzleistungen

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Hoch motiviertes Team mit tollen internationalen und nationalen Kollegen
- Modernes Arbeitsumfeld mit hochwertiger Infrastruktur und außergewöhnliche Büros in unmittelbarer Nähe zum Freiburger Bahnhof und zur Innenstadt
- Konstante Weiterbildungsangebote und Raum für die persönliche Entwicklung
- Offensiv gepflegte Knowledge-sharing-Kultur
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Homeoffice
- Firmenwagen, auch für private Nutzung
- Interessante Zusatzleistungen (betriebliche Altersvorsorge, JobTicket, JobRad)

### Dein Kontakt + Deine Bewerbung

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines Eintrittstermins an:

[career@unitedplanet.com](mailto:career@unitedplanet.com)

Wir freuen uns auf Dich!

**Jetzt bewerben**

### Möchtest Du mehr erfahren?

Sprich uns an, wenn Du erste Fragen hast und diese gerne persönlich mit unserem Recruiting-Team klären möchtest.

Ansprechpartner dieser Stellenausschreibung ist:  
Asmus Ohrt, Tel. +49 (0)761 20703 434

Für uns steht der Mensch im Vordergrund. Aus dem Grund setzen wir als Unternehmen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, ethnische Herkunft, Religion, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.